



Maximaliseer uw mogelijkheden op succes

Microsoft Dynamics 365 CRM

Zakelijke dienstverlening komt voor in alle branches en bedrijfstakken. Het is een bont gezelschap van sub branches; van makelaars tot architecten- en ingenieursbureaus en van woningcorporaties tot ICT-bedrijven.

De zakelijke dienstverlening heeft één aspect gemeen; Het verlenen van diensten aan bedrijven. Met Microsoft Dynamics 365 CRM heeft u de mogelijkheid om uw klanten optimaal te bedienen en structuur aan te brengen in uw diensten.

Eenvoud en overzicht zijn de belangrijkste speerpunten in deze CRM oplossing. Maak eenvoudig gebruik van Outlook voor het optimaliseren van uw klantcontacten en de opvolging van uw Leads en Prospects.

- **Meer klanten door ultieme leadopvolging**
- **Hogere omzet door optimaal overzicht en sturing**
- **Tevreden medewerkers met eenvoudig intuïtieve software**
- **Bespaar tijd door procesverbetering**

Bedien uw klanten optimaal

Microsoft Dynamics 365 CRM



Waar ook



Wanneer ook



Waarmee ook

Geen lange implementatietrajecten maar snel en eenvoudig starten met Microsoft Dynamics 365 CRM voor de Zakelijke Dienstverlening.

Inzicht en tijdsbesparing

Door Microsoft Dynamics CRM te combineren met programma's die u al gebruikt zoals; MS Outlook, Word, Excel, SharePoint en OneNote, behaalt u maximaal rendement uit uw werkzaamheden.

U weet precies welke leads u op een efficiënte en gestructureerde manier op kunt volgen en u heeft uw verkoop van diensten helder in het vizier, via eenvoudige Grafieken & Dashboards.

U haalt makkelijker nieuwe klanten binnen en weet ze ook langer aan u te binden. Uw klanten merken het verschil omdat iedereen binnen uw organisatie uit één centraal CRM systeem uw klanten bedient. Inzicht in de laatste contactmomenten, verkoopkansen, marktpartijen en diensten zijn vanaf nu de basis voor uw relatiebeheer- en verkoopprocessen.

**Interesse
of demo?**

T: 0345-587050

E: info@aci.nl

